

Sprawdź szybko i skutecznie czy nie masz więcej pracowników, niż myślisz!

## Test do mapowania obszarów ryzyka w modelach współpracy opartych na umowach B2B

TAX | ACCOUNTING & PAYROLL | DIGITAL & TECH

Niezmienne rośnie liczba firm, które otwierają się na elastyczne formy zatrudnienia i współpracę z osobami prowadzącymi jednoosobową działalność gospodarczą. Możliwość współpracy w formule B2B staje się w kolejnych już branżach standardem rynkowym.

### Jakie niebezpieczeństwa niesie współpraca z osobami na B2B?

Organy podatkowe, ZUS oraz inspekcje pracy **coraz śmielej i coraz skuteczniej weryfikują i kwestionują takie umowy, umiejętnie korzystając z dostępnych narzędzi do identyfikacji** (jak chociażby plików JPK).

Wszędzie tam, gdzie współpracownik na B2B świadczy usługi w sposób tożsamy do wykonywania pracy przez pracownika, organy mogą stwierdzić, że nie prowadzi on działalności gospodarczej i dążyć do reklasyfikacji na umowę o pracę.

To z kolei może oznaczać poważne konsekwencje dla obu stron umowy B2B:

- ukształtowanie na nowo obowiązków podatkowo-składkowych w **PIT, ZUS i VAT,**
- **sankcje karnoskarbowe,**
- obciążenia administracyjne związane z koniecznością **złożenia korekt** informacji i deklaracji podatkowych oraz **naliczeniem odsetek** od zaległości podatkowych.

Ale to nie wszystko.

### Jakie nowe zagrożenia niesie ze sobą przyszłość?

Wkrótce wejdzie w życie tzw. ustawa o ochronie sygnalistów, która może potencjalnie zwiększyć ryzyko zgłaszania naruszeń w spółkach. **Sprawdzenie, czy kontraktorzy nie są de facto pracownikami, staje się zatem niezbędne dla ochrony firm korzystających z formuły B2B** przed potencjalnymi zarzutami także w tym obszarze.

### Jak możemy pomóc?

#### Rozwiązanie **szybkie i skuteczne**

- Nie od razu i nie zawsze trzeba rozpoczynać od drogich i czasochłonnych audytów umów B2B. Nasze bogate doświadczenie w analizie tego typu kontraktów **zaowocowało stworzeniem zaawansowanego testu w formie kwestionariusza do mapowania ryzyka B2B.**
- Na podstawie naszego szczegółowego i kompleksowego narzędzia umożliwimy Państwu **identyfikację i zrozumienie ryzyka** przekwalifikowania umów B2B. Zidentyfikowane obszary zagrożenia zostaną graficznie zaprezentowane wraz z kierunkowymi zaleceniami dalszych kroków, które należałoby podjąć celem ich eliminacji.

### Co konkretnie Państwo otrzymają?

Efektom prac z naszym narzędziem będzie zatem:



#### Identyfikacja obszarów

które mogą stwarzać ryzyko z punktu widzenia przekwalifikowania na umowę o pracę



#### Ustalenie i pokazanie w sposób graficzny

które z ww. obszarów generują największe ryzyko i którymi należałoby zająć się w pierwszej kolejności, aby je zminimalizować lub całkowicie wyeliminować



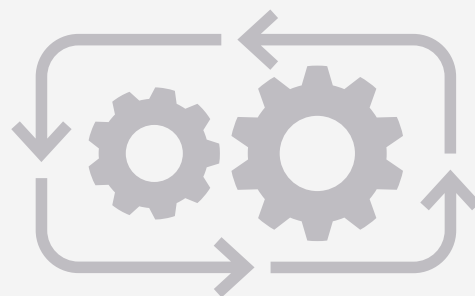
#### Zyskanie konkretnej wiedzy

o tym, jakie działania można podjąć, by zabezpieczyć ewentualne ryzyko

Dodatkowo, w przypadku bardziej skomplikowanej struktury stanowiskowej w Państwa firmie, możliwe będzie powtórzenie i podział tej analizy na określone grupy stanowisk.

### Ewentualne dalsze kroki

Jeżeli zajdzie taka potrzeba, w kolejnym kroku chętnie wesprzemy Państwa w opracowaniu szczegółowej strategii, która pomoże w dostosowaniu praktyk zatrudnienia tak, aby odpowiadały one aktualnym wymogom prawnym, rynkowym i jednocześnie możliwie ograniczały koszty operacyjne firmy.



### Nie warto czekać na problemy, lepiej zbadać i zarządzić ryzykiem już teraz!

W przypadku zainteresowania tematem, chętnie umówimy spotkanie lub telekonferencję, podczas której przedstawimy więcej informacji oraz odpowiemy na wszystkie pytania.



+48 (22) 652 27 51



www.altoadvisory.pl

Rafał  
**Tołwiński**

Partner & Tax Advisor

[rtolwinski@altoadvisory.pl](mailto:rtolwinski@altoadvisory.pl)

Agata  
**Małecka**

Senior Manager,  
Advocate, Tax Advisor

[amalecka@altoadvisory.pl](mailto:amalecka@altoadvisory.pl)